

From Networking to Employment

**Presented by
John Macko
August 2006**

从建立关系网络到就业

John Macko
2006年8月

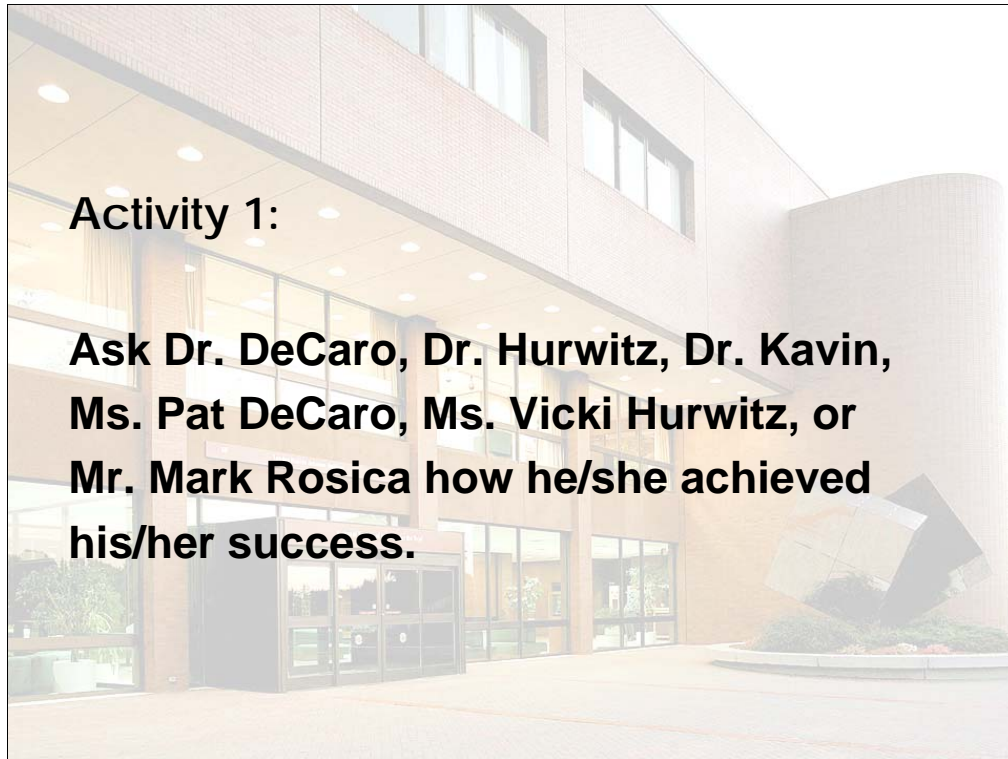


What is Networking?

- 1) Making contact with people you know**
- 2) Letting them know that you are available to help them achieve their goals**
- 3) Asking them to help you achieve your goals**

什么是关系网络？

- 1. 和你认识的人相联系**
- 2. 让他们知道，你能为他们目标的实现提供帮助**
- 3. 请求他们帮助实现你的目标**



Activity 1:

**Ask Dr. DeCaro, Dr. Hurwitz, Dr. Kevin,
Ms. Pat DeCaro, Ms. Vicki Hurwitz, or
Mr. Mark Rosica how he/she achieved
his/her success.**

行为 1:

询问DeCaro博士，Hurwitz博士，Kavin博士，Pat DeCaro女士，Vicki Hurwitz女士，或Mark Rosica 先生，他们是怎样取得成功的。



Activity 1: Continued

- You'll hear about one of the people who helped paved their way.

行为 1：继续

你将会听到，在他们成功的路上得到某人的帮助，从而为他们的成功铺平道路。

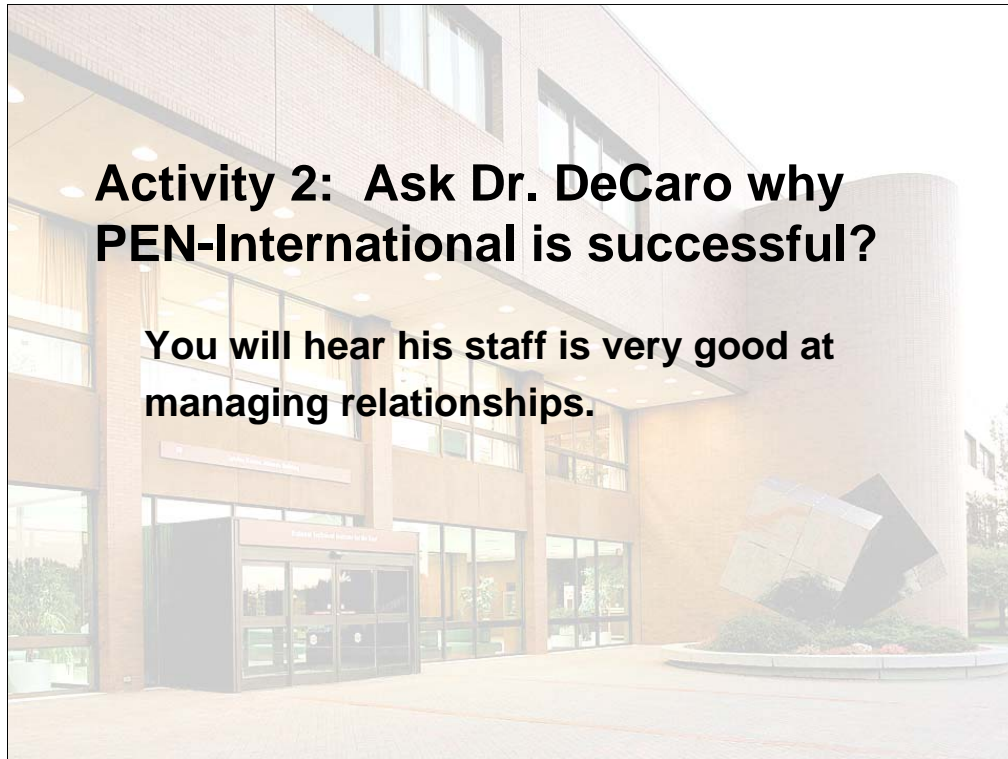


Why is Networking one of the most important life skills sets you will ever learn?

People do business with people they KNOW and LIKE.

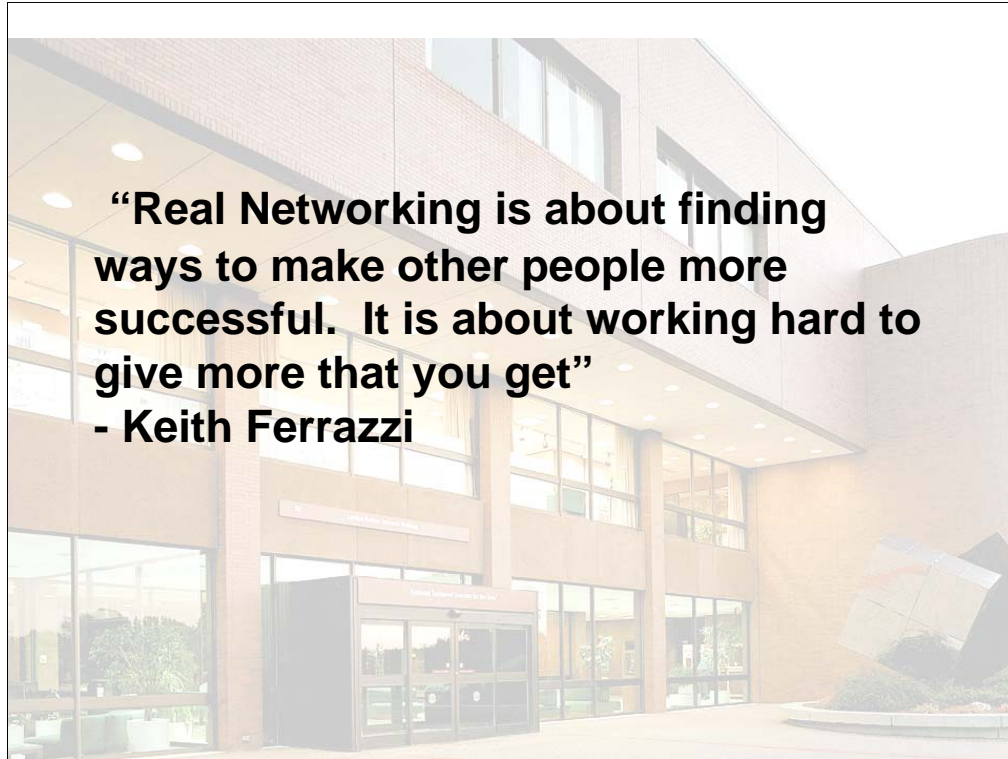
为什么建立关系网络是你将要学习的一项重要重要的生活技巧？

人们一般是和他们认识和喜欢的人做生意。



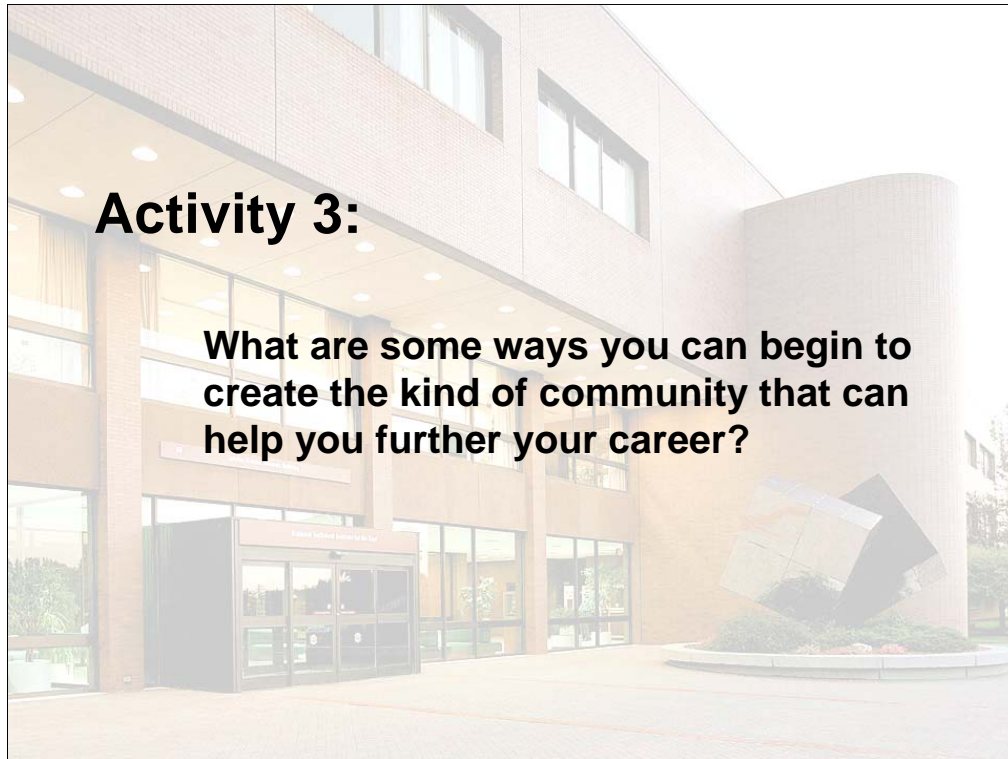
**行为2：询问DeCaro博士为什么PEN-International
会取得成功？**

你将会听到他的员工在管理关系网络上做得非常好。



**“Real Networking is about finding ways to make other people more successful. It is about working hard to give more that you get”
- Keith Ferrazzi**

**“真正的关系网络是关于找到让他人变得更成功的途径。这就是努力将你所得的更多的付出。”
-- Keith Ferrazzi**



行为 3:

你能通过哪些方式，开始建立一个能帮助促进你事业的这样一种共同体？



Activity 3: Continued

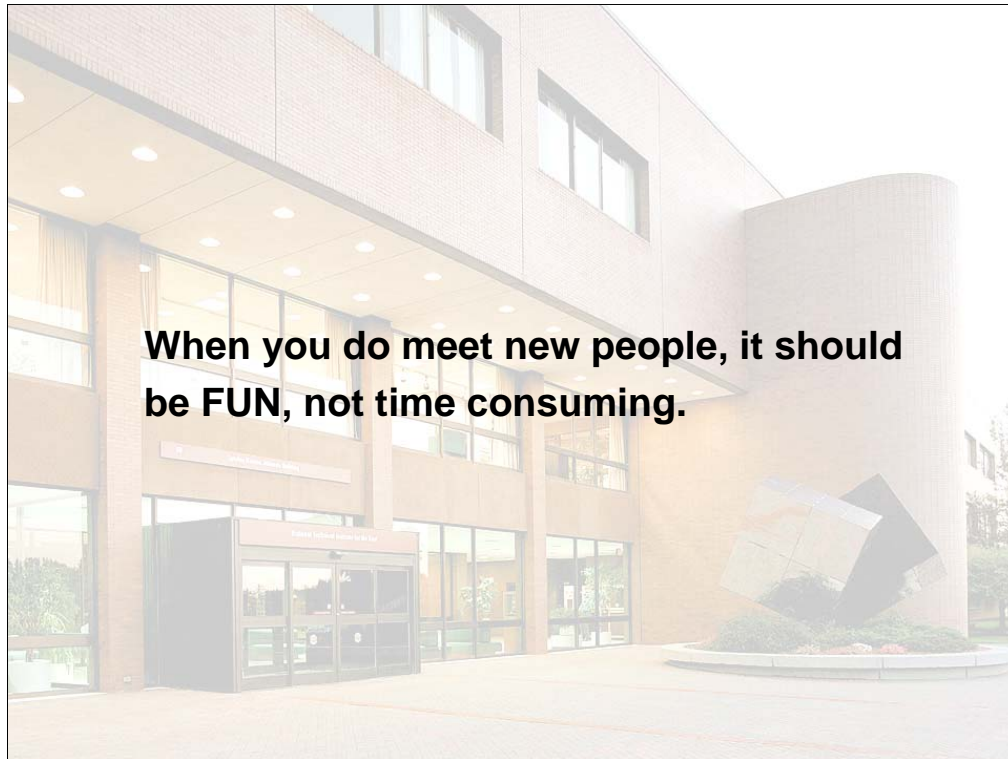
- 1) Create a project that will force you to learn new skills**
- 2) Take on leadership positions in your favorite hobbies**
- 3) Enroll in a club at your college that relates to the job you want in the future.**

These suggestions will help you meet new people.

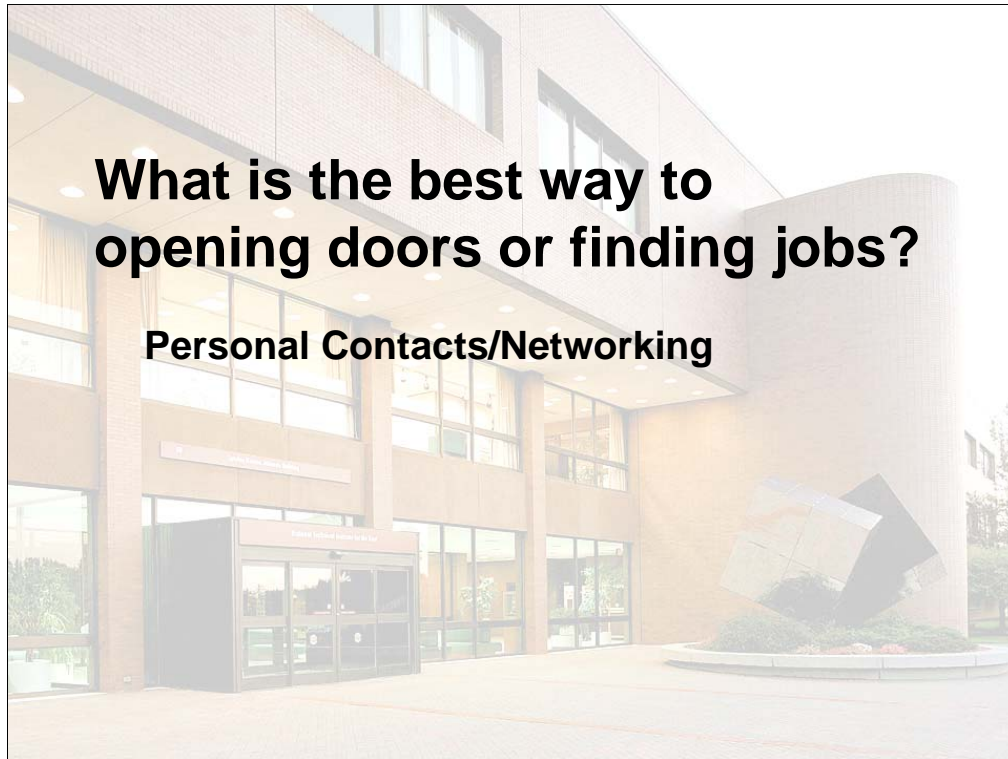
行为3：继续

- 创立一个将迫使你学习新的技艺的项目。
- 在你所最喜欢的个人爱好中作为领导者。
- 在大学中，加入与你将来想要从事的工作有关的俱乐部。

这些建议将帮助你遇到新的朋友。



当你和这些新认识的朋友一起时，将会是不费时的，充满欢乐的。



什么是敞开大门或是找寻工作的最佳方法？

人脉关系/关系网络



Activity 4: What are the four main ways of finding jobs?

- 1) Want Ads (newspaper or internet)**
- 2) Market Letters (sending resumes and cover letters by cold calls)**
- 3) Employment Agencies**
- 4) Networking**

行为4：四种主要的找工作的方法是什么？

1. 招工广告（报纸或是网络）
2. 市场信（通过冷冰冰的电话联系，寄送简历和介绍信）
3. 职业介绍所
4. 关系网络



Activity 5: What is the success rate of people finding jobs?:

- 1) Want Ads (newspaper or internet)**
- 2) Market Letters (sending resumes and cover letters by cold calls)**
- 3) Employment Agencies**
- 4) Networking**

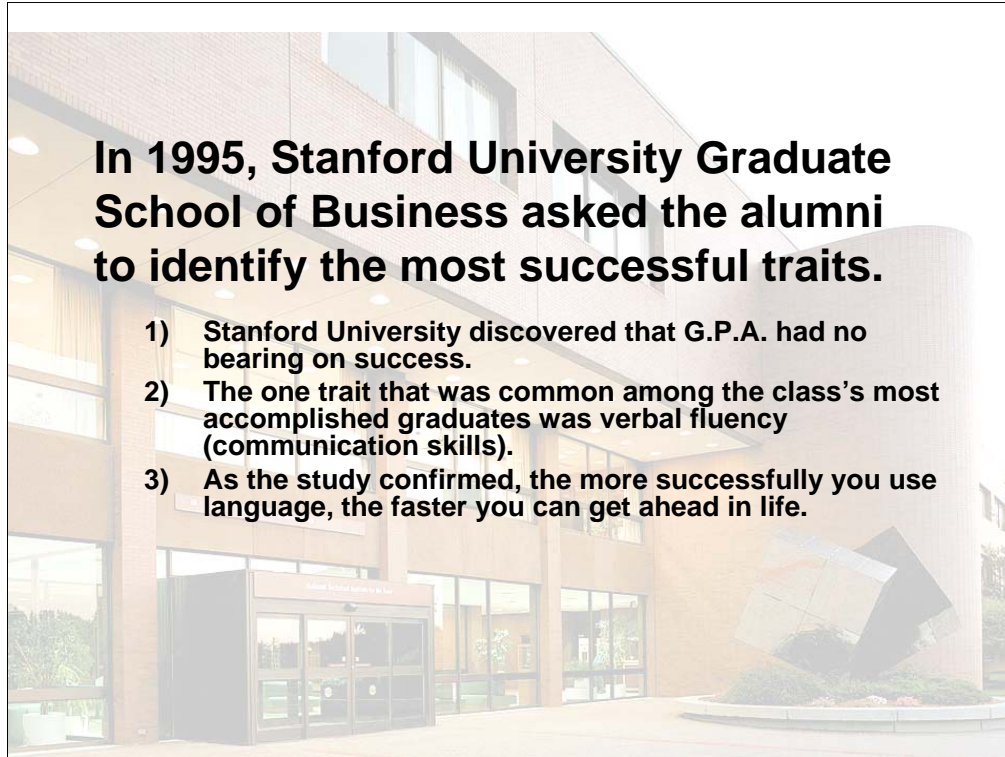
行为5：人们找寻工作成功率最高的是什么途径？

1. 招工广告（报纸或是网络）
2. 市场信（通过冷冰冰的电话联系，寄送简历和介绍信）
3. 职业介绍所
4. 关系网络



行为5：继续

1. 招工广告 （5-10%）
2. 市场信 （2-3%）
3. 职业介绍所 （10-15%）
4. 关系网络 （75-80%）

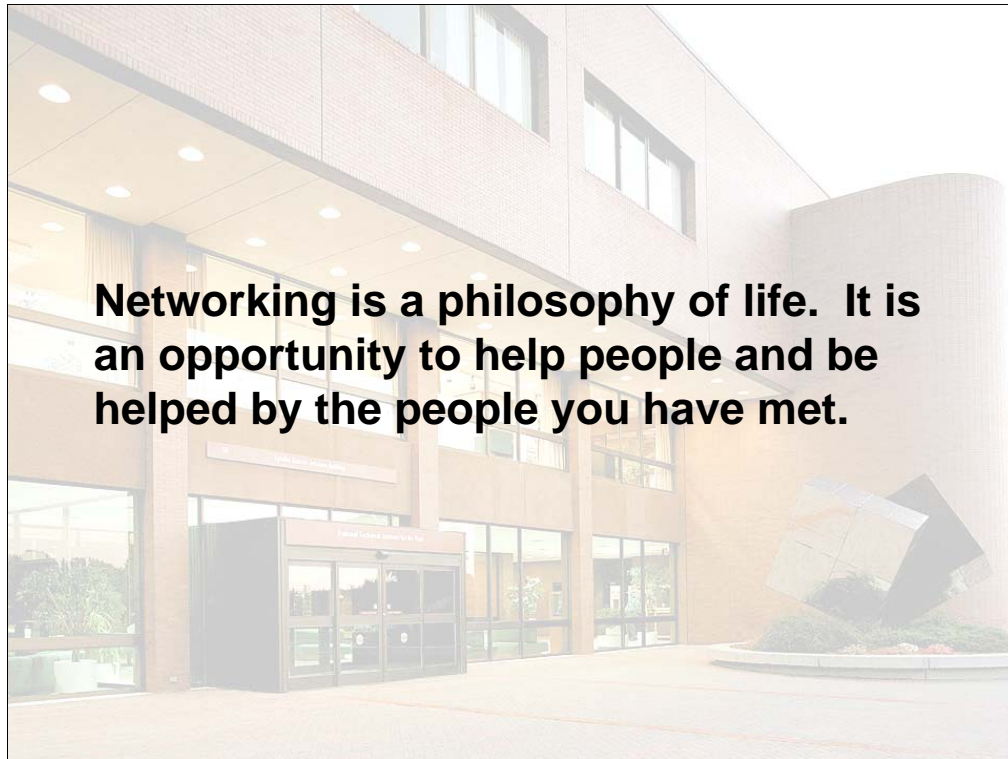


In 1995, Stanford University Graduate School of Business asked the alumni to identify the most successful traits.

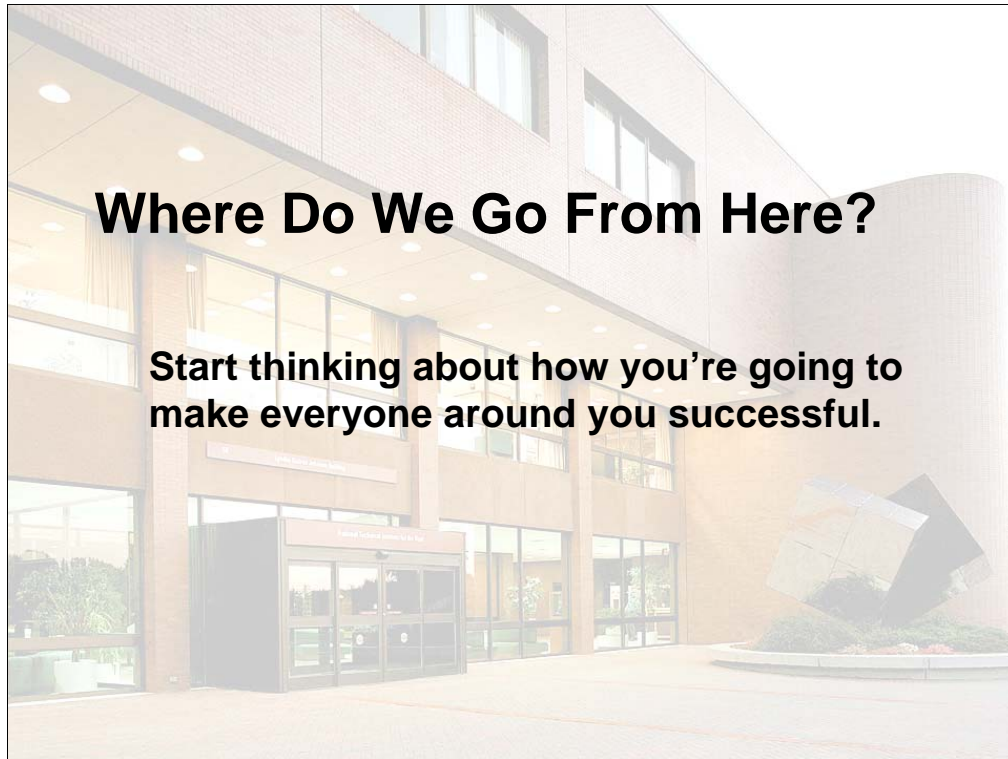
- 1) Stanford University discovered that G.P.A. had no bearing on success.
- 2) The one trait that was common among the class's most accomplished graduates was verbal fluency (communication skills).
- 3) As the study confirmed, the more successfully you use language, the faster you can get ahead in life.

1995年，斯坦福大学商学院研究生院要求其校友确认最成功的特点。

1. 斯坦福大学发现成功与在校学习成绩没有必然的关联。
2. 一个被几乎所有年级毕业生都认可的特点就是语言的流畅。（交流的技艺）
3. 正如调查所证明的那样，你有事能成功的应用语言，你越能在生活中取得优势。



建立关系网络是一门人生的艺术。它是你帮助他人和被你所遇到的人们帮助的机遇。



Where Do We Go From Here?

Start thinking about how you're going to make everyone around you successful.

从这里我们将去向何方？

现在开始思考你将怎样让你周围的人取得成功。