



人間関係作りから職を得るまで

講師

John Macko and Denise Kavin
2008年8月

人間関係作りとは何か。

- 1) 知り合いと連絡を取る。
- 2) 目標達成の手助けが出来ることを知らせる。
- 3) 自分の目標達成にも手を貸してくれるよう頼む。

アクティビティー 1:

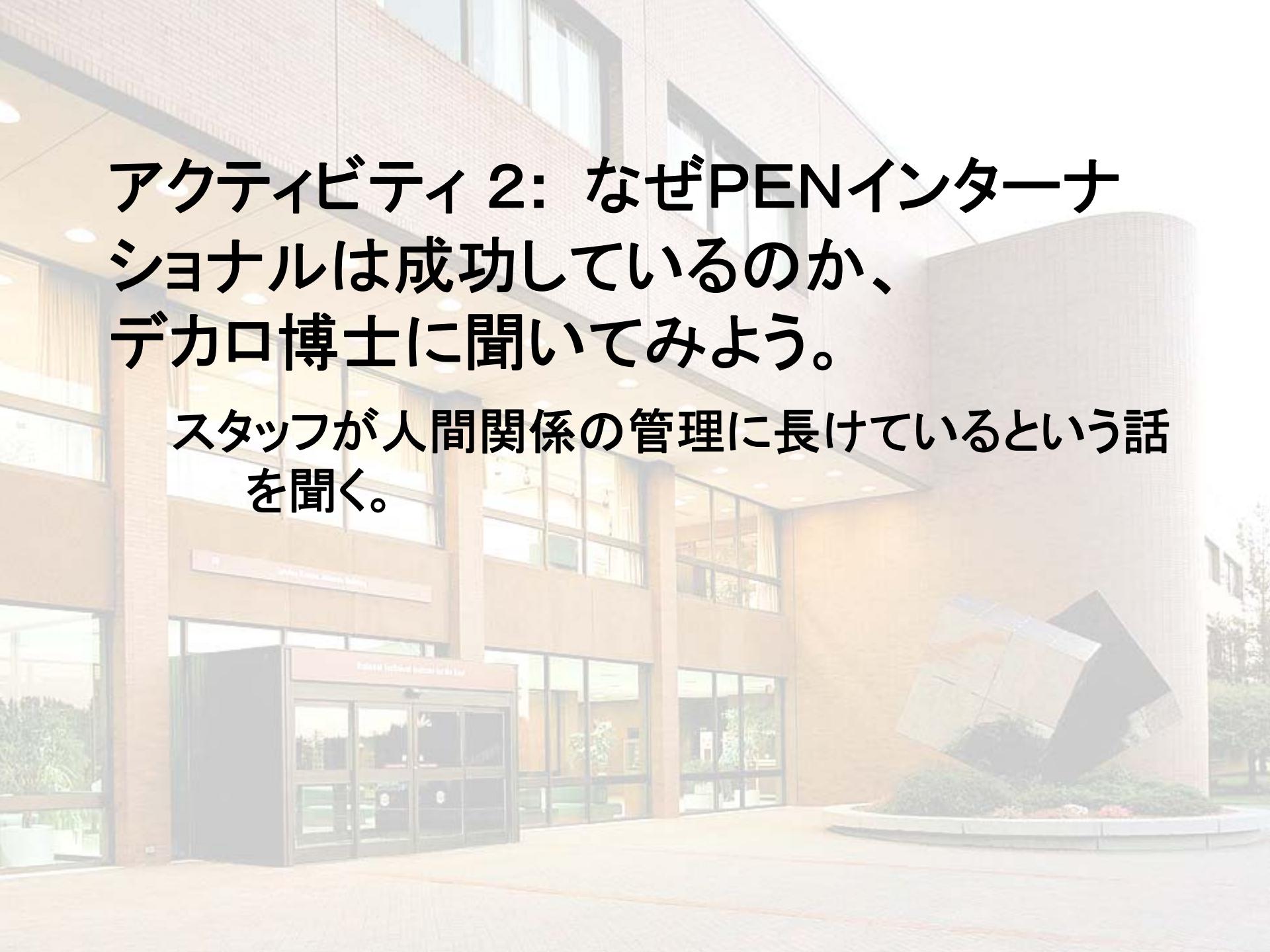
**Dr. DeCaro, Dr. Hurwitz, Dr. Kavin,
Ms. Pat DeCaro, Ms. Vicki Hurwitz, または
Mr. Mark Rosica** に、どうやって成功まで到達
したか聞いてみる。

アクティビティー 1: 続き

- ・自分自身の道を開いた人の中から、ひとりの人の話を聞く。

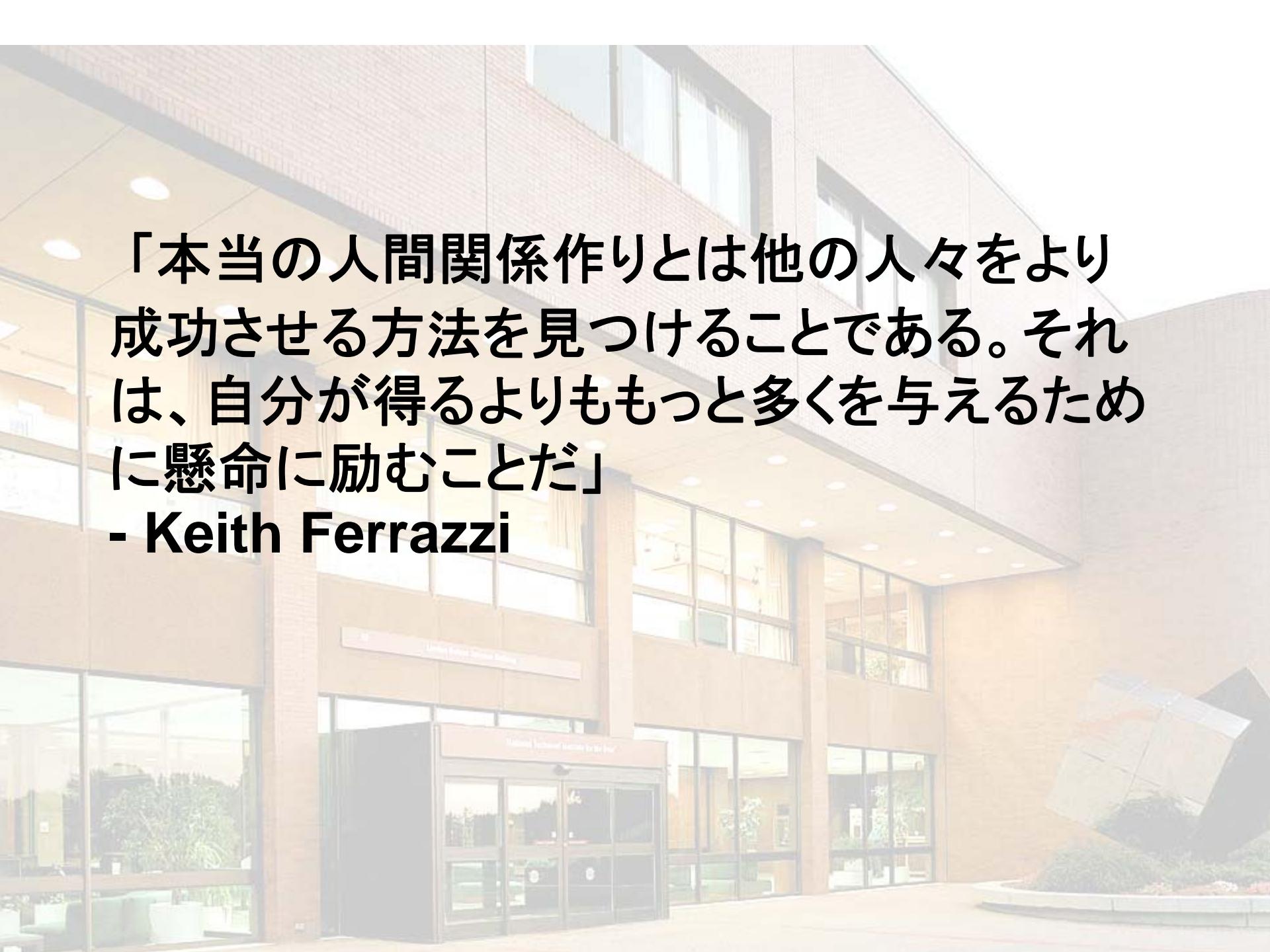
人間関係作りはなぜ人生でもっとも大切な技能のひとつなのか

人々は知り合いで、気に入りの人々と取引をするものだ。



アクティビティ 2: なぜPENインターナショナルは成功しているのか、デカラ博士に聞いてみよう。

スタッフが人間関係の管理に長けているという話を聞く。



「本当の人間関係作りとは他の人々をより成功させる方法を見つけることである。それは、自分が得るよりももっと多くを与えるために懸命に励むことだ」

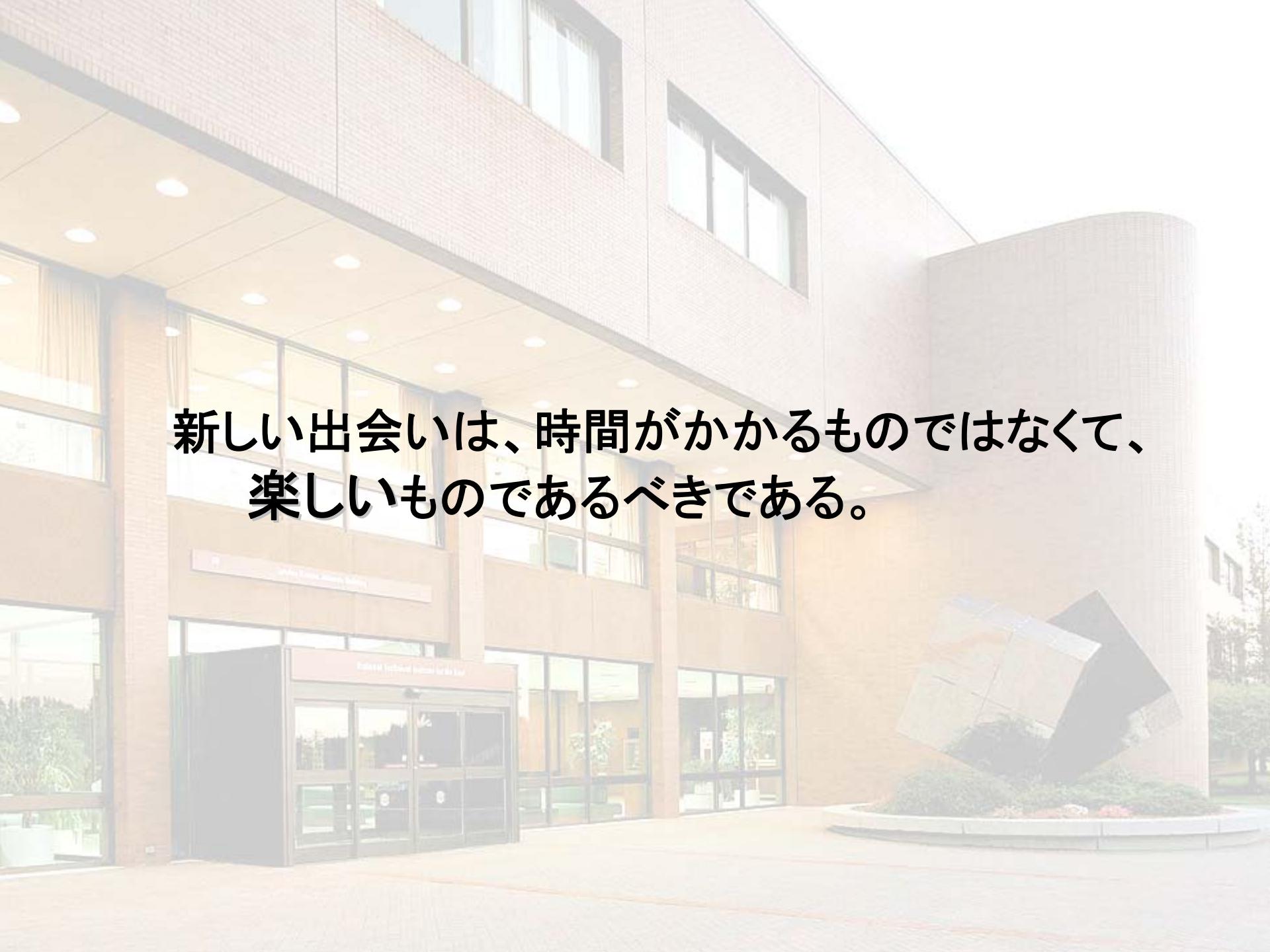
- Keith Ferrazzi

アクティビティ 3:

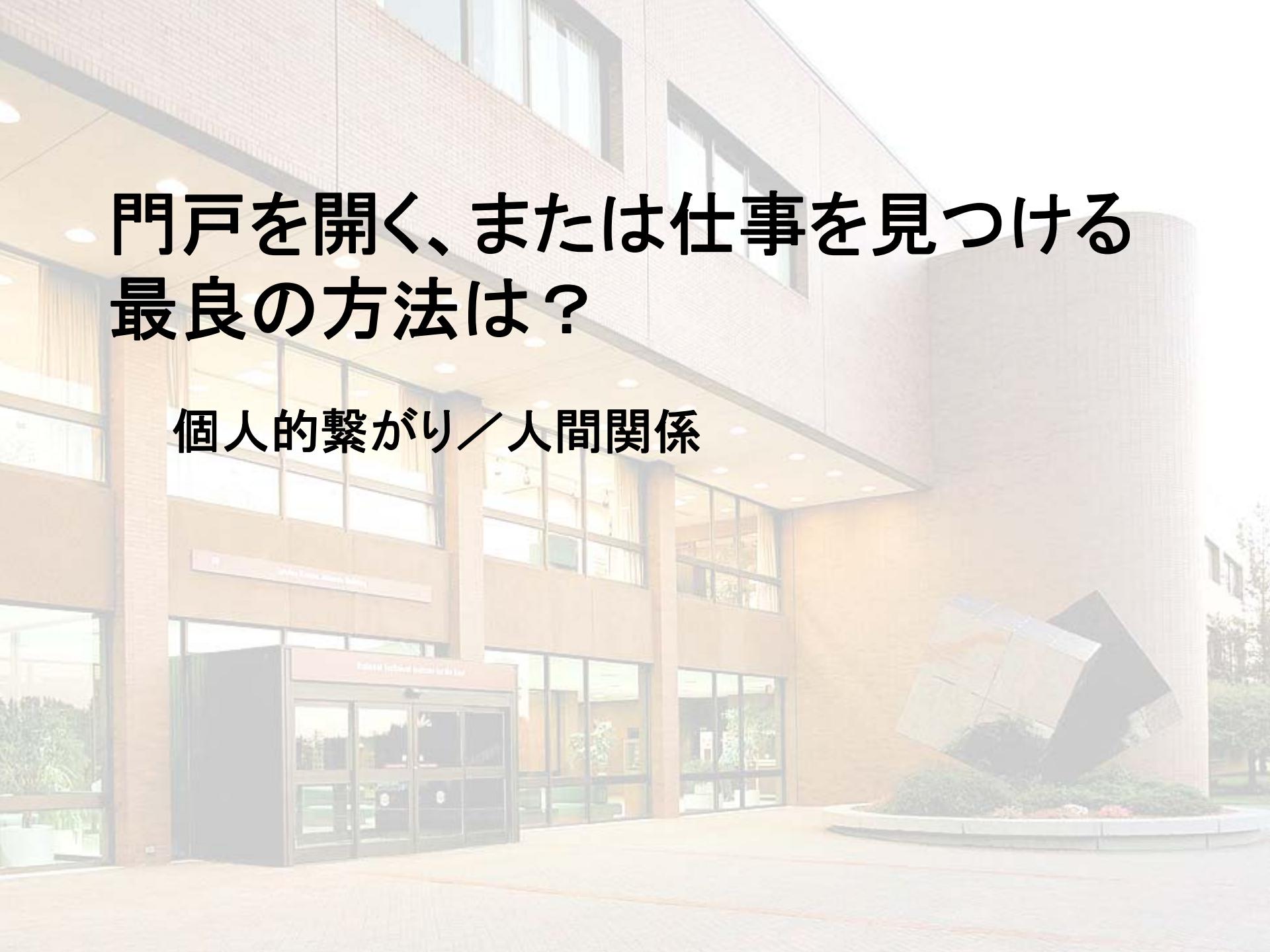
自分の職業生活を向上させることが出来る
コミュニティーを作るためには、どういった方
法があるか。

アクティビティ 3: 続き

- 1) そのために新しい技能を学ばねばならないプロジェクトを始める
 - 2) 好きな趣味の分野で、リーダーシップを取る地位に就く
 - 3) 大学で、将来就きたい仕事と関係するクラブに入る
- これらの提案は新たな人々との出会いの手助けになる。



新しい出会いは、時間がかかるものではなくて、
楽しいものであるべきである。



**門戸を開く、または仕事を見つける
最良の方法は？**

個人的繋がり／人間関係

アクティビティ 4: 仕事を見つける 4つの主要な方法

- 1) 求人広告(新聞またはインターネット)
- 2) 履歴書送付(求人への応募ではなく、履歴書やカバーレターを送付する)
- 3) 職業紹介所
- 4) 人間関係

アクティビティ 5: 職探しに成功する率は?

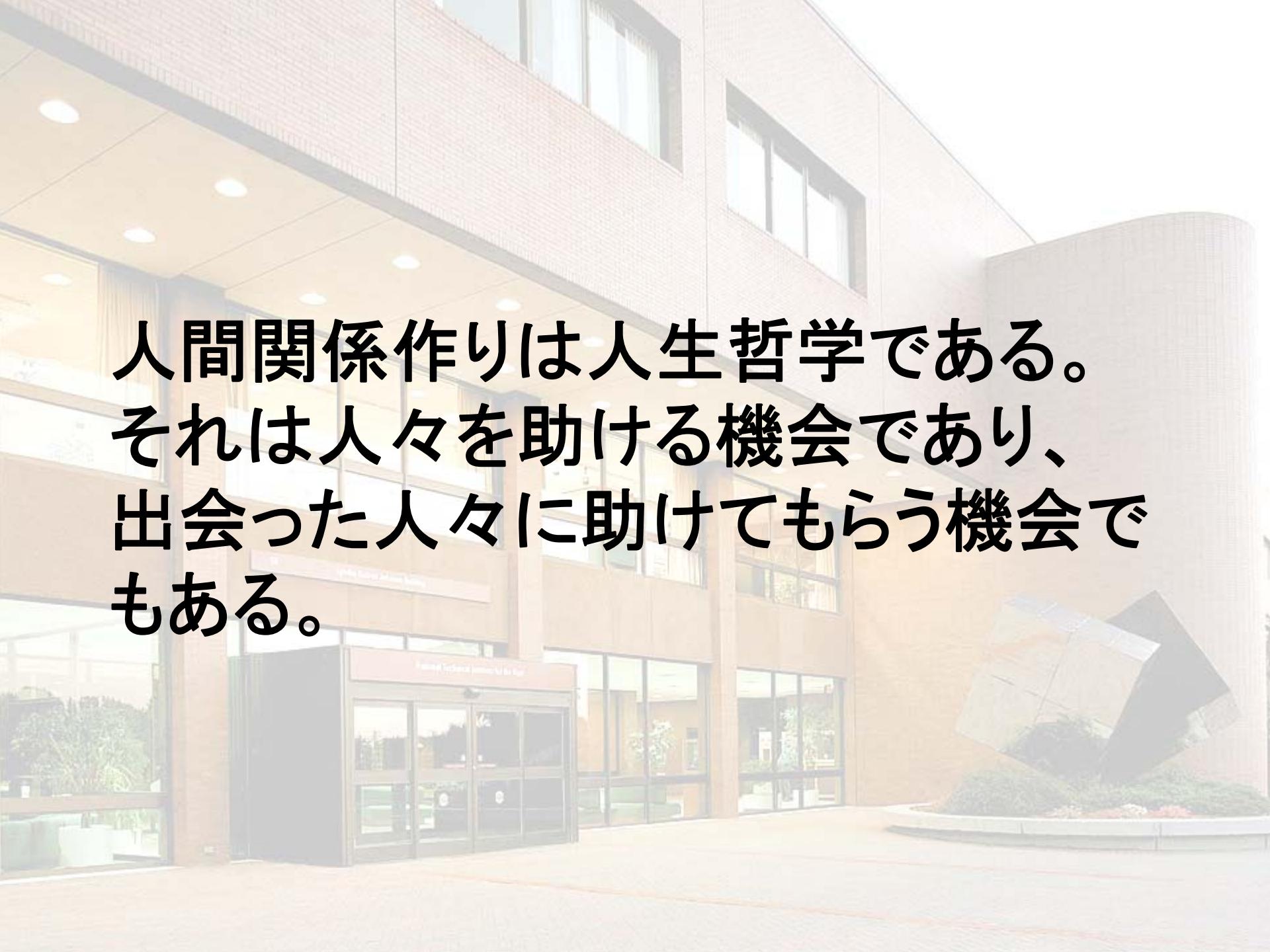
- 1) 求人広告(新聞またはインターネット)
- 2) 履歴書送付(求人への応募ではなく、履歴書やカバーレターを送付する)
- 3) 職業紹介所
- 4) 人間関係

アクティビティ 5: 続き

- 1) 求人広告 (5-10%)
- 2) 履歴書送付 (2-3%)
- 3) 職業紹介所 (10-15%)
- 4) 人間関係 (75-80%)

1995年に、スタンフォード大学経営大学院は 卒業生に、もっとも成功に結びつく特質は何か 聞いてみた。

- 1) スタンフォード大学の調べでは、成績は成功と全く関係がないことがわかった。
- 2) もっとも成功している卒業生に共通な特徴は、話すのが巧み(コミュニケーション技術)だということだった。
- 3) この調べではっきりしたように、言葉を上手く使えれば使えるほど、人生でより早く成功できるのだ。



人間関係作りは人生哲学である。
それは人々を助ける機会であり、
出会った人々に助けてもらう機会で
もある。

ここからどうするか

自分の回りの人々全員を成功させるにはどうしたら
よいか考え始める。